



# STORMSHIELD

Programme Partner Connect

Pourquoi  
intégrer le réseau  
Stormshield ?



Chez Stormshield, nous travaillons main dans la main avec nos revendeurs depuis de nombreuses années pour co-construire avec eux des solutions créatrices de valeur.

### **Rejoindre le programme Partner Connect,**

- c'est vous garantir des marges plus élevées autour de la commercialisation de solutions françaises certifiées et qualifiées ;
- c'est vous assurer un accompagnement quotidien, au niveau commercial, marketing et technique ;
- c'est vous offrir un accès privilégié à l'ensemble de nos ressources.

*Stormshield me permet d'adresser l'intégralité de la sécurisation des systèmes d'information de mes clients et de couvrir ainsi l'ensemble de leurs besoins.*

— **MIND TECHNOLOGIES**  
Partenaire Platinum Stormshield

**20**

ans de partenariat,  
de confiance et  
d'accompagnement

**3**

niveaux de  
partenariats

**900+**

partenaires

**40+**

pays



*Nous travaillons en toute confiance et main dans la main avec notre réseau de partenaires. Ils sont pour nous la colonne vertébrale de Stormshield.*

— **Pierre-Yves Hentzen**  
Président de Stormshield

### **Stormshield**

Partout dans le monde, les entreprises, les institutions gouvernementales et les organismes de défense ont besoin de s'appuyer sur des partenaires de confiance pour accompagner leur transformation numérique et assurer la cybersécurité de leurs infrastructures, de leurs utilisateurs et de leurs données.

Les technologies Stormshield, certifiées au plus haut niveau européen, répondent aux enjeux de l'IT et de l'OT afin de protéger leurs activités. Nos solutions de sécurité redonnent la liberté d'entreprendre en toute sérénité.

# Pourquoi Stormshield ?



**Le choix européen** de la sécurité informatique.

## **AIRBUS**

**Filiale à 100% d'Airbus CyberSecurity** et appartenance à la plus belle réussite européenne industrielle.



**Des solutions performantes et reconnues** pour assurer la cyber sécurité des infrastructures, des utilisateurs et des données.



**Un double savoir-faire IT/OT** pour répondre aux contraintes spécifiques de ses deux environnements et assurer leur interconnexion.



**Des certifications au plus haut niveau européen** (visa de sécurité ANSSI, EAL3+, Producto CCN Aprobado, Producto CCN Cualificado).



**La proximité comme valeur essentielle** dans les relations partenaires.

**Des offres de sécurité co-construites avec notre réseau de partenaires pour répondre aux besoins clients et proposer des solutions plus simples et plus fiables.**





# Pourquoi devenir partenaire ?

Nous nous engageons à vos côtés pour vous permettre d'acquérir de nouvelles compétences, d'augmenter votre efficacité et d'accéder à de nouveaux marchés.

**Proposez des technologies certifiées et qualifiées** pour des solutions fiables et de confiance.

**Augmentez votre chiffre d'affaires** avec des solutions reconnues et des perspectives de ventes additionnelles.

**Améliorez votre rentabilité** avec des produits et offres de services à marges élevées.

**Bénéficiez de l'accompagnement** de Stormshield dans toutes les phases de vos projets.

**Améliorez la satisfaction et la fidélité client** grâce à un support 24/7.

**Certifiez-vous au plus haut niveau** pour offrir à vos clients une qualité de service optimale.

**Bénéficiez d'actions marketing régulières** pour vous accompagner dans votre développement.

**Augmentez votre visibilité de marque** dans les secteurs de la sécurité informatique (IT et OT).

## Comment ça marche ?

Le programme Partner Connect est accessible à l'ensemble de nos partenaires certifiés. Il se décline en 3 niveaux de partenariat (Silver, Gold, Platinum), en fonction des certifications techniques obtenues.

Votre adhésion à ce programme est un gage de la confiance que vous nous accordez, en construisant vos offres de services autour de nos solutions. C'est pourquoi, nous nous engageons à vous accompagner au niveau commercial, marketing et technique pour développer vos activités.

Vous bénéficiez notamment d'un espace en ligne sécurisé dédié pour retrouver l'ensemble des outils d'aide à la vente et d'une visibilité sur notre site web.

## Des centres de formation dédiés pour un apprentissage de qualité

Nos formations s'adressent aux partenaires déjà inscrits ou souhaitant s'inscrire au programme Partner Connect. Elles sont assurées par Stormshield et des partenaires rigoureusement sélectionnés, ayant obtenu le statut Stormshield Training Center (STC).

Pour plus d'information sur nos formations et prochaines sessions, consultez [notre site web](#).

**30+**

centres de  
formation partout  
dans le monde

**200+**

formations  
réalisées chaque  
année

**1 400+**

certifications  
délivrées par an

# Les avantages et engagements\* du programme Partner Connect

| ENGAGEMENTS DE STORMSHIELD   | NETWORK SECURITY |      |          | ENDPOINT SECURITY |      |          | DATA SECURITY |      |          |
|--|------------------|------|----------|-------------------|------|----------|---------------|------|----------|
|  | Silver           | Gold | Platinum | Silver            | Gold | Platinum | Silver        | Gold | Platinum |
| <b>Support commercial</b>  |                  |      |          |                   |      |          |               |      |          |
| Suivi des renouvellements de maintenance.                              | ●                | ●    | ●        |                   |      |          |               |      |          |
| Diffusion régulière d'informations commerciales.                       | ●                | ●    | ●        | ●                 | ●    | ●        | ●             | ●    | ●        |
| Mise en place de programmes de promotion.                              | ●                | ●    | ●        | ●                 | ●    | ●        | ●             | ●    | ●        |
| Visibilité via l'outil de localisation des partenaires Stormshield.    | ●                | ●    | ●        | ●                 | ●    | ●        | ●             | ●    | ●        |
| Accès à des ressources avant-vente et commerciales dédiées.            |                  | ●    | ●        |                   | ●    | ●        |               | ●    | ●        |
| Mise en place d'incentives commerciales sur demande.                   |                  |      | ●        |                   |      | ●        |               |      | ●        |
| Accès à l'outil de déclaration de projets                              |                  | ●    | ●        |                   | ●    | ●        |               | ●    | ●        |
| <b>Support marketing</b>   |                  |      |          |                   |      |          |               |      |          |
| Mise à disposition de la charte graphique Stormshield.                 | ●                | ●    | ●        | ●                 | ●    | ●        | ●             | ●    | ●        |
| Fourniture de matériels de promotion (brochures, goodies,...).         | ●                | ●    | ●        | ●                 | ●    | ●        | ●             | ●    | ●        |
| Assistance aux opérations marketing (portes ouvertes, salons,...).     |                  | ●    | ●        |                   | ●    | ●        |               | ●    | ●        |
| Co-financement d'opérations marketing (sur demande).                   |                  | ●    | ●        |                   | ●    | ●        |               | ●    | ●        |
| Mise à disposition d'outils d'aide à la vente co-brandés.              |                  |      | ●        |                   |      | ●        |               |      | ●        |
| <b>Support technique</b>   |                  |      |          |                   |      |          |               |      |          |
| Accès à la base de connaissances.                                      | ●                | ●    | ●        |                   |      |          |               |      |          |
| Accès à un espace partenaire sécurisé.                                 | ●                | ●    | ●        | ●                 | ●    | ●        | ●             | ●    | ●        |
| Diffusion régulière d'informations techniques.                         | ●                | ●    | ●        | ●                 | ●    | ●        | ●             | ●    | ●        |
| Accès direct à l'assistance technique Stormshield (niveau 1).          | ●                | ●    | ●        | ●                 | ●    | ●        | ●             | ●    | ●        |
| Accès direct à l'assistance technique Stormshield (niveau 2).          |                  | ●    | ●        |                   | ●    | ●        |               | ●    | ●        |
| Participation à des programmes bêta.                                   |                  | ●    | ●        |                   | ●    | ●        |               | ●    | ●        |
| Possibilité de générer des RMAs sans autorisation.                     |                  |      | ●        |                   |      |          |               |      |          |
| <b>ENGAGEMENTS DU PARTENAIRE</b>                                       |                  |      |          |                   |      |          |               |      |          |
|  |                  |      |          |                   |      |          |               |      |          |
| Certification Administrateur (CSNA, CSEA, CSDA, CSNOT)*.               | 1                |      |          | 1                 |      |          | 1             |      |          |
| Certification Expert (CSNE, CSEE, CSDE)*.                              |                  | 1    |          |                   | 1    | 2        |               | 1    | 2        |
| Certification Troubleshooting & Support (CSNTS)*.                      |                  |      | 2        |                   |      |          |               |      |          |
| Inscription au programme Partner Connect.                              | ●                | ●    | ●        | ●                 | ●    | ●        | ●             | ●    | ●        |
| Respect de la marque Stormshield.                                      | ●                | ●    | ●        | ●                 | ●    | ●        | ●             | ●    | ●        |
| Promotion du nom et du logo Stormshield sur le site web du partenaire. | ●                | ●    | ●        | ●                 | ●    | ●        | ●             | ●    | ●        |
| Achat de produits NFR (Not for Resale).                                |                  | ●    | ●        |                   |      |          |               |      |          |
| Réalisation d'un business plan conjoint                                |                  |      | ●        |                   |      | ●        |               |      | ●        |

\* Pour trouver la définition de chacun de ces critères, merci de vous référer aux fiches détaillées de chacun des niveaux de partenariat.

\* CSN... : Certified Stormshield Network / CSE... : Certified Stormshield Endpoint / CSD... : Certified Stormshield Data / CSNOT : Certified Stormshield Network Operational Technology.

**Le 4ème niveau de partenariat, Titanium, est spécifique aux grandes SSII, qui jouissent d'une notoriété établie et souhaitent démultiplier leur croissance, valoriser leur image de marque et démontrer leur expertise de manière transnationale.**

# Prêt ?

**Lancez-vous et rejoignez l'aventure Stormshield !**

[stormshield.com/fr/partenaires](https://stormshield.com/fr/partenaires)

Vous avez une question ? Nous sommes là pour y répondre :  
[channel@stormshield.eu](mailto:channel@stormshield.eu)

## **STORMSHIELD**

Immeuble Axiom – Bât. D - 2<sup>ème</sup> étage  
22, Rue du Gouverneur Général Éboué  
92130 Issy-les-moulineaux

Tel : +33 (0)9 69 32 96 29



# STORMSHIELD



Stormshield, filiale à 100% d'Airbus CyberSecurity, propose des solutions de sécurité de bout-en-bout innovantes pour protéger les réseaux (Stormshield Network Security), les postes de travail (Stormshield Endpoint Security) et les données (Stormshield Data Security).

[www.stormshield.com](https://www.stormshield.com)